REMISE DES DIPLOMES - IFV

NOM	Prénom	Titre obtenu
AMILLAT	Sébastien	OUI
ACQUIER	Delphine	OUI
BROCAS	Ludivine	OUI
CAPDEVIELLE	Sandrine	OUI
ESCALONA	Karine	OUI
GARCEAU	Julien	OUI
GRIGRI	Laurence	OUI
LABAGNERES	Sophie	OUI
LACOSTE	Karine	OUI
LANNES	Alexandra	OUI
MAGDELAINE	Sandrine	OUI
PINSON	Jessica	OUI
RAMOUDT	Rudy	OUI
RATABOUIL	Cécile	OUI
SENAT	Corinne	OUI
VIRTE	Raphaël	OUI

REMISE DES DIPLOMES - GUCD

NOM	Prénom	Titre obtenu
ABADIE	Céline	OUI
ALENDA	Frédéric	OUI
BAGET	Arnaud	OUI
BEDIAN	Amandine	OUI
BORRELL	Benjamin	OUI
BOUCHER	Philippe	OUI
CASSOU	Mélissa	OUI
CORREIA	Xavier	OUI
COUERBE	Michaël	OUI
COURTADE	Kévin	OUI
FASQUEL	Florine	OUI
GARRIGUES	Marie	OUI
GODEFROY	Sophie	OUI
HERNANDEZ	Anthony	OUI
LAGUENS	Audrey	OUI
LAMOTHE	Mélissa	OUI
LAPORTE	Mathieu	OUI
LAUER	Elodie	OUI
LECLERE	Thomas	OUI
NICOLAU	Pauline	OUI
PERE	Laëtitia	OUI
POUTOU	Maxime	OUI
RAUD	Maxime	OUI
ROUCHARD	Valérie	OUI
SANS-NAHORT	Audrey	OUI
SCOTTO DI UCCIO	Marine	OUI
SKIERKOWSKI	Amandine	OUI
SPANGENBERG	Rémy	OUI

REMISE DES DIPLOMES - VENDEUR CONSEIL

NOM	Prénom	Titre obtenu
BARTHE	Monique	OUI
BOULENT	Rodolphe	OUI
GELEDAN	Mylène	OUI
LUZET	Maria	NON
MARCO	Maëva	OUI
RICHARD	Alexandre	OUI
WELSCHINGER	Hugo	OUI

REMISE DES DIPLOMES - MANAGER

NOM	Prénom	Titre obtenu
ANCLADE	Thomas	OUI
ANTONY	Guillaume	OUI
BARZANTI	Maddy	OUI
BEX	Pierre	OUI
CAPES	Claire	OUI
FLAMER	Laura	OUI
FURLAN	Laure	OUI
LAFON	Emilie	OUI
LARROQUE	Emilie	OUI
LUGAND	Thomas	OUI

ÉCOLE DE GESTION ET DE COMMERCE TARBES - PYRÉNÉES AU SOMMET DE LA FORMATION PAR ALTERNANCE

CCI 65 Formation EGC
Pour votre réussite
ÉCOLE DE GESTION ET DE COMMERCE

Negoventis
LES FORMATIONS DES CCI AUX METIERS COMMERCIAUX

Niveau BAC en 1 an

VENDEUR CONSEIL EN UNITÉ COMMERCIALE

Formation de vendeurs opérationnels

- Vendre et conseiller les produits et services du secteur d'activité
- Contribuer à l'optimisation de l'unité de vente

Maîtrise professionnelle développée en entreprise, évaluée par une synthèse écrite et une soutenance

Employé de libre service
Vendeur Conseil
Fidélisation du client
Conseil et Vente
Commerces alimentaires ou non
Grande Distribution
Commerces de gros
Vendeur Caissier

TECHNICIEN DES FORCES DE VENTE

Formation de commerciaux efficients

- Prospecter de nouveaux clients
- Conduire des entretiens de vente
- Organiser son travail et gérer les informations
- Suivre sa clientèle

Stage en entreprise avec rapport soutenu devant un jury de professionnels

Industrie
Technico commercial
Transports
Techniques de vente
Conseiller de vente
Vente terrain
Activités financières et immobilières
Chargé de clientèle
Agent Commercial

Niveau BAC + 2 en 2 ans

GESTIONNAIRE D'UNITÉ COMMERCIALE ET DE DISTRIBUTION

Préparation aux métiers d'encadrement du commerce et de la distribution

- Gérer et commercialiser des produits ou services, dans le respect de la règlementation liée au secteur
- Participer à l'encadrement et à la gestion du personnel
- Contribuer à la gestion et au développement d'un centre de profit

Projet de création d'entreprise - soutenance orale devant un jury de professionnels

Attaché commercial
Management opérationnel
Chef de rayon
Conseiller commercial vente
Gestion administrative et financière
Service commercial
Vente commerce

Niveau BAC + 3 en 1 an

MANAGER DE LA DISTRIBUTION

Développement de compétences stratégiques

- Décliner la stratégie commerciale de son point de vente en plan d'actions
- Manager et affirmer son leadership au quotidien dans la distribution
- Piloter un projet et favoriser les pratiques innovantes dans la distribution

Rapport d'activité relatif aux missions spécifiques réalisées en entreprise - soutenance

Développement personnel
Responsable magasin
Marketing de la distribution
Manager des ventes
Chef de département commercial
Négociation
Responsable caisses
Responsable service clientèle
Chef de rayon

ÉCOLE DE GESTION ET DE COMMERCE TARBES - PYRÉNÉES
78, avenue d'Azereix 65000 Tarbes
egc@tarbes.cci.fr - ☎ 05.62.93.95.97