



GEODE *Attitude*

GEODE accompagne la pâtisserie Michel KREMER à chaque étape de son développement

“ GEODE est une source de réflexion stratégique. En effet, GEODE a montré que la valeur ajoutée par employé pour mon entreprise était légèrement inférieure à la moyenne du secteur. Cela m'a incité à investir et automatiser pour augmenter la productivité, avec cependant comme double objectif, le renforcement des effectifs et le maintien de la qualité artisanale. ”

Michel KREMER
PDG d'une fabrique de pâtisserie, principalement surgelée - 129 salariés

En menant à bien son projet innovant, INTER SERVICE FREINS peut rester réactif

“ Les simulations GEODE améliorent notre visibilité : mieux informés de nos perspectives, nous affinons notre stratégie. Ainsi, nous avons orienté nos investissements vers la Recherche et Développement. Nos ventes en produits et prestations ont progressé, mais à plus forte valeur ajoutée. Franchir ce palier technologique nous donne une longueur d'avance sur une concurrence dont nous voulions nous démarquer. ”

Claude LATARGEZ
PDG d'une société de vente et réparation de matériels de freinage - 17 salariés

Dans un environnement très concurrentiel, M. Pozza a cherché des débouchés dans des segments de marché plus rentables

“ Grâce à la prestation GEODE, j'ai bénéficié d'un instrument de simulation très performant permettant de chiffrer le coût et la rentabilité des stratégies et des investissements. C'est un gain de temps considérable : en consacrant un minimum de temps, on dispose d'une excellente représentation des différentes hypothèses prévisionnelles. ”

Jean-Marc POZZA
Directeur général d'une entreprise de fabrication d'étiquettes adhésives - 45 salariés

Avec GEODE, vous optimisez l'avenir de votre entreprise

En construisant avec vous plusieurs scénarios de développement à partir des conclusions du bilan économique et financier et des hypothèses que vous émettez, vous pourrez mesurer l'impact financier des décisions que vous envisagez et par conséquent, mieux formaliser vos choix. Vous avez ainsi toutes les cartes en main pour prendre les orientations stratégiques les mieux adaptées.

Avec GEODE, passez à des techniques avancées de pilotage

En optant pour un suivi personnalisé, vous mesurez l'impact financier des décisions prises et vous pourrez valider vos projections, réajuster vos prévisions, agir pour anticiper des dérapages et mieux préparer des mutations.

*Croissance rentable,
anticipation, mutations...
Avec la Banque de France,
pensez l'entreprise
de demain !*



Pour bénéficier de l'expertise GEODE

- consultez notre site : www.banque-france.fr
- écrivez-nous à : geode@banque-france.fr



ENTREPRISES



GEODE

Partenaire de l'avenir de votre entreprise



REF. SIMA 12200 - 1206 - CRÉDIT PHOTOS : GETTYIMAGES - CRÉATION & RÉALISATION *Quilici*

La Banque de France

le partenaire dédié aux entreprises

40 ans d'expertise

Choisir la prestation GEODE, c'est accéder à l'expérience de la Banque de France en analyse financière, économique et sectorielle, c'est bénéficier d'une méthodologie unique intégrant diagnostic et prévision dans une approche globale de l'entreprise.

Des données exclusives

La Banque de France possède ses propres bases de données, avec des informations comptables complètes, qu'elle met à jour en temps réel et qui sont fiabilisées par des contrôles « qualité » exigeants. Cette valeur ajoutée donne du sens aux chiffres individuels.

Des professionnels à votre disposition

La prestation GEODE est réalisée par un analyste de la Banque de France ayant une expérience éprouvée des paramètres de gestion et de financement des PME ; il saura vous écouter et vous accompagner dans votre réflexion prospective.

Une analyse objective

La prestation GEODE vous garantit une analyse impartiale, suscitant la réflexion, renforçant votre capacité de dialogue et de communication avec vos partenaires financiers.



40 000

C'est le nombre de chefs d'entreprise rencontrés chaque année par les analystes de la Banque de France

> GEODE

UNE EXPERTISE QUI RÉPOND
AUX PROBLÉMATIQUES DE TOUT DIRIGEANT

- > **Positionnement**
de votre entreprise au sein de son secteur professionnel et évaluation de vos spécificités.
- > **Trésorerie**
décryptage de ses différentes composantes pour mieux l'adapter à vos besoins.
- > **Investissement**
en adéquation avec vos moyens et choix du financement le plus approprié.
- > **Négociation**
avec des outils de communication plus efficaces vis-à-vis de vos partenaires (banquiers, associés, fournisseurs, clients...).
- > **Communication**
en interne, pour sensibiliser et motiver vos collaborateurs.
- > **Faisabilité**
mesure de l'impact de choix stratégiques majeurs (le développement à l'export et son impact sur la situation financière en termes, notamment, de dépendance clients, délais clients, coût de transport).
- > **Stratégie**
anticipation de vos projets pour valider leurs opportunités, tout en évaluant leurs conditions de réussite et leurs contraintes.
- > **Succession**
pour fournir à vos éventuels repreneurs une documentation démontrant que la conduite de votre affaire repose sur une analyse approfondie de sa structure financière, de sa rentabilité, de son équilibre financier.

UNE EXPERTISE EFFICACE

- Phase 1 Le diagnostic**
Notre expert élabore avec vous, une analyse économique et financière de la trajectoire de votre entreprise positionnée dans son environnement concurrentiel.
- Phase 2 Les simulations prévisionnelles**
Réalisées par l'analyste à partir de scénarios de développement que vous jugez envisageables, elles vous apportent un éclairage avéré pour :
 - réduire les zones d'incertitude entourant tout processus décisionnel,
 - orienter vos projets de développement, en adéquation avec les moyens financiers à votre disposition,
 - analyser vos besoins de financement,
 - actualiser vos prévisions afin d'être au plus près de la réalité.

Des outils d'experts à la hauteur de vos exigences

GEODE est une prestation qui repose sur des bases de données et une expertise entièrement conçues et maîtrisées par la Banque de France. Nous assignons à nos analystes un objectif de qualité globale de haut niveau, vérifié chaque année via une enquête qualité menée par un observatoire extérieur.

- Positionner
- Identifier
- Anticiper

UN GAIN DE TEMPS POUR LE DÉCIDEUR
2 ou 3 demi-journées consacrées à GEODE vous permettront de maîtriser la situation économique et financière de votre entreprise et de connaître ses potentialités de développement.

UN INTERLOCUTEUR UNIQUE
Un chargé de clientèle Banque de France vous accompagne tout au long de la prestation et au-delà, si vous avez opté pour la formule d'abonnement sur trois ans.

Bénéficiez d'une expertise fiable pour définir vos actions.